



RECRUTEMENT 2026 / 2027

PÔLE COMMERCIAL

DIRECTEUR COMMERCIAL



Définir la stratégie commerciale

Fixer les objectifs de partenariats et de revenus, identifier les cibles prioritaires du secteur sport business.



Négocier & signer les partenariats

Mener les rendez-vous jusqu'à la signature, en construisant des accords gagnant-gagnant avec chaque partenaire.



Encadrer l'équipe commerciale

Répartir les portefeuilles, accompagner les chargés de partenariats et suivre les objectifs de chacun.



Piloter le suivi & le reporting

Suivre les résultats commerciaux et présenter la performance au bureau.

SORBONNE SPORT BUSINESS

Rejoins l'aventure SSB